



CITYFRACTION · GUÍA · AUTOS

Invertir en autos de Turo: cómo funciona

Turo permite rentar carros entre particulares, y un auto bien gestionado puede generar ingresos todos los días. Te explicamos cómo funciona, qué gastos se descuentan y por qué la depreciación lo cambia todo.

6 min de lectura · cityfraction.com/blog/invertir-en-autos-de-turo-como-funciona

PUNTOS CLAVE

- Turo es una plataforma de alquiler de carros entre particulares: el anfitrión publica el auto y el conductor lo reserva por días.
- Turo se queda con una parte del precio de cada viaje, que depende del plan de protección que elige el anfitrión.
- Del ingreso se descuentan operación, limpieza, mantenimiento, seguro, impuestos y una reserva antes de repartir.
- A diferencia de un inmueble, el auto pierde valor cada año: la depreciación debe restarse para medir el rendimiento real.
- Con fracciones participas en el ingreso de autos concretos en Miami desde 50 USD, sin ser el anfitrión.

Qué es Turo y cómo funciona

Turo es un mercado en línea de alquiler de carros entre particulares, muy extendido en Estados Unidos. El anfitrión publica su auto con fotos, precio por día, disponibilidad, reglas y opciones de entrega. El conductor lo reserva desde la aplicación, lo recoge en un punto acordado o lo recibe en el aeropuerto o su hotel, y lo devuelve al terminar.

Turo cobra una parte del precio de cada viaje. Ese porcentaje depende del plan de protección que elige el anfitrión: a mayor cobertura de seguro, menor la parte del ingreso que se queda el anfitrión. La plataforma también gestiona los pagos, las reseñas y la verificación de los conductores.

Para los conductores, Turo suele ser una alternativa a las agencias tradicionales de alquiler: pueden elegir el modelo exacto que quieren, ver fotos reales del auto que van a manejar y leer las reseñas de otros conductores. Para el anfitrión, eso significa que la presentación del auto, su limpieza y la rapidez en las respuestas influyen tanto en el ingreso como el precio.

Por qué Miami es un buen mercado para autos en renta

Miami es una ciudad pensada para moverse en carro, con turismo todo el año, un aeropuerto con mucho tráfico internacional y viajeros que no buscan solo un auto básico: convertibles para recorrer la costa, SUV grandes para familias o un deportivo para una ocasión especial. Esa variedad de demanda es la que aprovechan los anfitriones.

También hay competencia: muchos anfitriones publican autos similares. Las calificaciones, la puntualidad en la entrega y la limpieza marcan la diferencia en la ocupación.

Cómo funciona la inversión por fracciones

En CityFraction cada auto se divide en fracciones de 50 USD en el mercado primario. Del ingreso que generan los viajes se descuentan la comisión de Turo, la operación (entregas y atención a conductores), la limpieza, el mantenimiento, el seguro, los impuestos y una reserva para imprevistos. Lo que queda es el ingreso neto, que se reparte a prorrata entre las fracciones y se abona a tu saldo cada día.

No eres el anfitrión: no entregas el auto ni respondes mensajes. Tu papel es elegir en qué autos participar, revisando su ficha con la tarifa por día, la calificación, el número de viajes y las finanzas estimadas.

Depreciación: la gran diferencia con un inmueble

Un apartamento bien mantenido puede conservar o aumentar su valor con los años. Un carro, en cambio, pierde valor cada año y con cada kilómetro. Por eso el ingreso de un auto no se puede comparar directamente con la renta de un inmueble: hay que restar la depreciación.

Además, el horizonte es más corto. Un auto en renta se opera unos años y luego se vende. El valor de reventa al final depende del modelo, el kilometraje, el estado y el mercado de usados en ese momento.

Ejemplo hipotético de un año de un auto en Turo	
Concepto	Valor anual (USD)
Valor del auto	40.000
Ingreso bruto (120 USD por día, 216 días rentados)	25.920
Comisión de Turo y operación (40 % del bruto)	-10.368
Mantenimiento y limpieza (8 % del bruto)	-2.074
Seguro (4 % del valor)	-1.600
Resultado antes de depreciación	11.878
Depreciación (12 % del valor)	-4.800
Resultado después de depreciación	7.078
Todas las cifras son hipotéticas y solo ilustran la estructura del cálculo. No incluye impuestos ni reserva, y el resultado real de cada auto puede ser muy distinto.	

Riesgos de invertir en autos en renta

Los autos tienen riesgos que no existen en un inmueble o que son mucho menores. Un accidente puede dejar el auto fuera de servicio semanas aunque el seguro cubra la reparación. Un daño menor sin reclamar también cuesta. Y como el ingreso depende de una plataforma, cualquier cambio en sus políticas o comisiones afecta el resultado.

- Accidentes, daños o robo, mitigados por el seguro y el plan de protección.
- Días sin rentar por mantenimiento, reparaciones o baja temporalada.
- Depreciación mayor a la esperada o valor de reventa bajo.
- Cambios en las comisiones o reglas de Turo.
- Competencia de otros anfitriones con autos similares.

Las cifras de cada ficha son estimaciones. Un auto puede rendir menos de lo previsto o perder más valor del esperado.

Autos frente a alojamientos: cómo combinarlos

Los autos y los alojamientos responden a la misma demanda de fondo, el viajero que llega a una ciudad, pero se comportan de forma distinta. Un alojamiento tiende a conservar su valor y su ingreso depende de las noches vendidas; un auto pierde valor cada año y su ingreso depende de los días rentados y de que no tenga paradas largas por reparaciones. En un portafolio, los autos aportan ingresos en dólares con un horizonte más corto, y los inmuebles aportan estabilidad y potencial de valorización a más largo plazo.

Una forma razonable de pensarlo es usar los autos como complemento y no como base. Si toda tu inversión estuviera en autos, una mala temporada o un par de accidentes en la flota te afectarían mucho; si es una parte del total, su efecto se diluye. Y como el horizonte de un auto es de pocos años, también conviene planificar qué harás con el capital cuando se venda.

- Inmuebles: horizonte largo, posible valorización, ingreso por noches.
- Autos: horizonte corto, depreciación, ingreso por días rentados.
- Ambos: dependen de la demanda turística y de la calidad del operador.

Cómo elegir un auto

Mira la calificación y el número de viajes que ya tiene en Turo: son la mejor señal de demanda real. Compara la tarifa por día con el valor del auto, revisa el horizonte y la depreciación supuesta y piensa en el tipo de viajero: una SUV familiar y un deportivo de lujo tienen demandas y riesgos distintos. Repartir tu monto entre varios autos reduce la dependencia de uno solo.

Y si quieres probar la experiencia como cliente, también puedes rentar uno de los autos de la flota por días.

Preguntas frecuentes

¿Qué recibo al comprar una fracción de un auto?

Un derecho económico sobre el ingreso neto del auto, abonado a tu saldo cada día en proporción a tus fracciones.

¿Cuánto cobra Turo?

Una parte del precio de cada viaje que depende del plan de protección del anfitrión. En la ficha de cada auto se descuenta junto con los demás gastos.

¿Qué pasa si el auto tiene un accidente?

El seguro y el plan de protección cubren los daños según sus condiciones, pero el auto puede quedar sin rentar mientras se repara y eso reduce el ingreso.

¿Qué pasa al final del horizonte?

El auto se vende y el resultado de la venta, después de costos, se refleja para los dueños de las fracciones según las condiciones del activo.

¿Puedo invertir en autos si vivo fuera de Estados Unidos?

Sí. Compras fracciones desde tu cuenta de CityFraction en cualquier país, sujeto a las verificaciones de cumplimiento. No necesitas licencia de conducción en Estados Unidos ni ser anfitrión de Turo.

Contenido educativo. Las rentabilidades y cifras son estimaciones o ejemplos ilustrativos; no constituyen asesoría ni garantía. Información sobre riesgos: cityfraction.com/legal#riesgos